



Entreprise familiale et dynamique créée en 2015, Armafen met le savoir-faire et l'expertise de ses menuisiers qualifiés au service d'une prestation de qualité pour une large gamme de menuiseries et fermetures pour les professionnels et les particuliers.

Dans le cadre de son développement, l'entreprise recrute actuellement un(e)

COMMERCIAL(E) (H/F)

En étroite collaboration avec le dirigeant et sous sa responsabilité, vous serez chargé(e) de développer l'activité commerciale de l'entreprise.

Vous irez à la rencontre des prospects et clients afin d'entendre leurs besoins et de proposer la solution technique la plus adaptée à leur projet de rénovation ou d'installation de menuiseries et fermetures.

Vous assurerez le suivi de toutes les étapes d'un projet, du premier contact avec le client jusqu'à la réception des travaux et bénéficierez pour cela du support d'un assistant commercial.

Vous serez chargé(e) de représenter l'entreprise et de mettre en valeur ses produits et savoir-faire lors de salons et expositions auxquels participe Armafen.

Vous contribuerez à la création de supports et opérations de communication destinés à accroître la visibilité et la notoriété de l'entreprise dans la région.

Vous assurerez un reporting régulier auprès de la direction de l'entreprise du développement des activités.

Dynamique et efficace, vous savez travailler en autonomie et faire preuve d'initiative.

De formation commerciale ou technico-commerciale, vous bénéficiez de 5 à 10 ans d'expériences en prospection et vente B to C, idéalement acquises dans le secteur de la menuiserie et des fermetures (ou autre secteur du bâtiment et de la construction).

Commercial(e) confirmé(e), vous êtes reconnu(e) pour vos qualités d'organisation, votre sens de la négociation et votre réactivité. Autonome et rigoureux(se) dans le suivi de vos affaires, vous êtes doté(e) d'un esprit de synthèse et d'une aisance relationnelle.

Le sens pratique et la connaissance du secteur du bâtiment et de la construction constituent un réel avantage, vous apportant au quotidien une compréhension technique des projets et vous permettant de proposer les solutions les plus adaptées.

Pour vous la qualité, la satisfaction client et l'esprit d'équipe sont des valeurs fortes.

Armafen c'est ...

- Une entreprise à taille humaine où l'on reconnaît la compétence de chacun, où l'on veille à l'esprit d'équipe et où l'on apprend les uns des autres
- Une entreprise qui fait de la satisfaction client son unique objectif et qui travaille chaque jour en ce sens
- Une volonté de privilégier la qualité au volume en étant réellement à l'écoute du besoin du client et en lui proposant la solution technique la plus adaptée à son projet

Poste en CDI basé à Heidwiller (Haut-Rhin) incluant des déplacements (département 68 + éventuels départements limitrophes).

Rémunération composée d'un salaire fixe et d'une part variable indexée sur les résultats de l'entreprise.

Ce poste vous correspond ? Vous pouvez transmettre votre candidature (CV + lettre de motivation) à l'adresse contact@lesideesclaires.fr. Nous avons hâte de vous rencontrer !